



LUXUS MENTORING BY GIEDRE RASCHE



Arbeitsblatt: Behandlungskombinationen im Institut mit bestehenden Geräten

Behandlungskombinationen im Institut:

1D Behandlung:

- Einzelbehandlung
- Dauer: 20 Min
- Preis: 120,- Euro

2D Kombination:

- Behandlungskombination mit 2 Schritten
- Dauer: 35 Min
- Preis: 220,- Euro (statt ursprünglich 240,- Euro)

3D Kombination:

- Behandlungskombination mit 3 Schritten
- Dauer: 45-50 Min
- Preis: 300,- Euro (statt ursprünglich 360,- Euro)

4D Kombination:

- Behandlungskombination mit 4 Schritten
- Dauer: 50-60 Min
- Preis: 350,- Euro 400,- Euro (statt ursprünglich 460,- Euro)

Hinweis:

- Die angegebenen Preise dienen als Beispiel und können je nach individueller Preisgestaltung angepasst werden.

Erstelle eine Liste effektiver Kombinationen in der Kabine, basierend auf den vorhandenen Geräten und Fruchtsäure, um die gewünschten Ergebnisse zu erzielen.

Hebe die Vorteile der Kombinationen hervor, um deine Kunden zu überzeugen und ihnen langanhaltende und nachhaltige Resultate zu bieten.

Kombination 1D: _____

Kombination 2D: _____

Kombination 3D: _____

Kombination 4D: _____

Arbeitsblatt: Behandlungskombinationen im Institut

1D Behandlung:

Betonter Vorteil: _____

- Dauer: _____ Min
- Preis: _____ Euro

2D Kombination: Betonter Vorteil: _____

- Behandlungskombination mit Maschinen:

- Dauer: _____ Min
- Preis: _____ Euro

3D Kombination: Betonter Vorteil: _____

- Behandlungskombination mit Maschinen:

- Dauer: _____ Min
- Preis: _____ Euro

4D Kombination: Betonter Vorteil: _____

- Behandlungskombination mit Maschinen:

- Dauer: _____ Min
- Preis: _____ Euro

Hinweise:

- Ergänze die Behandlungskombinationen mit den entsprechenden Behandlungen, die mit Maschinen durchgeführt werden.
- Füge die Dauer und den Preis für jede Kombination hinzu, basierend auf den Behandlungen und Preisen in deinem Institut.
- Beachte, dass die Kombinationen je nach den vorhandenen Maschinen in deinem Institut variieren können.

Erstelle deine eigene Liste von Behandlungskombinationen, bei denen Maschinen zum Einsatz kommen. Füge die spezifischen Behandlungen mit Maschinen in jede Kombination ein und passe die Dauer sowie den Preis an, um sie an dein Institut anzupassen.



Kleiner Einsatz – große Wirkung: Das Pareto-Prinzip für dein Zeitmanagement optimal nutzen.

Der entscheidende Punkt, um das Pareto-Prinzip für dein Zeitmanagement zu nutzen, besteht darin, herauszufinden, welche Behandlungen deinem Ziel wirklich näherbringen.

Halte dir vor Augen, welchen Umsatz du täglich erzielen möchtest – sei es 1000, 2000 oder 3000 Euro am Tag – und analysiere dein Angebot ganz genau.

Du siehst schon auf den ersten Blick, welche Behandlungen wirklich wichtig sind und zum gewünschten Ergebnis für Kunden und Umsätze führen.

Andere Tätigkeiten kosten zwar viel Zeit, bringen aber nur wenig zusätzlichen Nutzen. Diese weniger wirkungsvollen Behandlungen musst du daher streichen! Befreie dich von der traditionellen "Zeit gegen Geld"-Mentalität und dem Prinzip "Mehr bringt mehr".

Es ist an der Zeit, dein Beauty-Business mit den bewährten Strategien der Top 1% Experten auf ein neues Level zu bringen!

Viel Spaß beim Erstellen deines Angebots und gute Geschäfte!

Viel Erfolg auf deinem Weg zur Top-Expertin/e im Premium-Bereich!

Deine Giedre,

Dein Mentor für Luxus-Unternehmen

Luxus Mentoring by Giedre Rasche Marktstrasse 31
65183 Wiesbaden

www.luxusmentoringbygiedrerasche.com